

# 2014 Newsletter Backnumber



【2月8日発行】

どうも、%%name%%さん。

ゆうきんです。

こちらでメールを配信するのはお久しぶりになりました。

お変わりありませんか？

昨年の6月以降はTheChange コンサル生への指導に全力を注いできたので、全体に向けての指導をすることが難しくなってきたというのが理由です。

その結果と言えはおこがましいのですが、僕の指導の上コンサル生一人ひとりがしっかり努力をしたので、コンサル生の半分以上は実績を残す事が出来ました。

と言っても極端な少人数制のコンサルで、一人ひとりが努力された以上当然と言えは当然なのですが。

それでもやはり、コンサル生がネットで稼げるようになり自由な生活を送れるようになるのを聞くと嬉しい限りです。

ビジネスの世界では正しい努力は必ず報われるという事ですね。

コンサル生の実力がグングン付いてくる事で、  
僕にはその実力を更に伸ばすため腕を磨く必要が生じます。

コンサル生が稼ぐ⇒僕が更に腕を磨く⇒  
知恵を還元する⇒コンサル生が稼ぐ⇒・・・

良い循環が出来てきているのではないのでしょうか。

今後もネットで自由な生活を送れる人を一人でも多く輩出して、  
僕自身更なる高みを目指して精進していこうと思います。

僕が腕を磨く事で目の前のコンサル生を一人でも多く救えるなら、  
苦労や努力を惜しまずどんどん磨いていかないといけませんね。

これからどうなっていくか僕自身非常に楽しみです。

良い循環は連鎖させていきたいですね！

しかし、

たまにはメルマガも配信して！メールまだですか？という声や、  
あまりにも届かないので解除されましたか？との声もありました。

さすがにそういう声を見ても無視出来ませんし、  
今のままではやはり良くないなと思ったので、  
今後は一ヶ月に一回程度は配信していこうと思います。

ネットだけでなくリアルの経営者の方へのアドバイスも行ってきたので、そちらで得たノウハウをどうやってネットで活かしていくかについても今後要望があれば出し惜しみせず提供していけたらなと思います。

次回以降は読者さんの声も反映させて書いていこうと思うので、こういう事を僕に話してほしい等あれば遠慮なく言ってくださいね^^

さてさて、

今回のメルマガなのですが、  
こうやってメールを配信するのが久しぶりな事もあるので  
僕が今伝えたい事を PDF ファイルの形にまとめてみました。

内容は、メルマガ読者さんとのスカイプでのやり取りを通じて  
僕が感じた事や、今この段階で伝えたい事を書いています。

具体的には、

- ・価値を提供するとはどういうことなのか？
- ・好き勝手生きるために必要な事
- ・世界を変えるにはまず最初にすべき事
- ・ゆうきんにとってビジネスとは？
- ・お金を稼ぐ事が出来る価値

etc。

最初にお伝えしたいことから色んな方向に行っていますが、  
時間がない人にも配慮しコンパクトにまとめたつもりです。

興味があれば以下の URL からご覧になれます。

<http://tabatayuki.net/mindoption.pdf>

何か少しでも感じた事があれば、  
メールで感想送ってくださいね。

全てに返信出来るかは分かりませんが、  
必ず全てに目は通していますので。

では、ありがとうございました！

### 【3月28日発行】

『俺の夢を釣り上げてやるぜ』

これはあるチラシでのヘッドコピーです。

どうも、ゆうきんです。

最近用事があって少しだけ実家に帰っていたのですが、  
そう書かれた学習塾のチラシが家に置いてありました。

よく見たら、この学習塾は僕が中学生の頃に通っていた塾で、  
懐かしいなあと思って見ていたのですが、  
今では生徒数が**150**人も超えているようです。

高校受験指導の個人塾としてはかなり人数が多く、  
今では市で一番の生徒数を誇るまでになっているようです。

一般的に成功を収めていると言える塾ではないでしょうか？

この塾のチラシがネットビジネスでも参考になるところがあるので、少し説明していきたいと思います。

よく、ビジネスの世界では他者との差別化が大事と言われますし、差別化した発信をせずにファンを増やすのは難しいと言われます。

これはネットビジネスの世界でも当然であって、今更言われなくても分かるという人も多いかもしれません。

ただ、これを実際に出来ている人ってどの程度いるのでしょうか。

一般的にサイトから多くのアクセスを呼ぼうとする場合には、ターゲティングをしっかりと、そのターゲットに合った検索され易く、狙った複合ワードでアクセスを呼ぶために集客用の記事を作ります。

でも、これだけだと、誰が書いても良いような記事になりがちです。

ある程度のステージに到達した人はあなたのサイトやメルマガを読む必要性がなくなってしまいます。

ステージの高い人って、ノウハウ的な事は全て知っていますし、今更わざわざ時間を使って見ようなんて思いませんからね。

読者も飽きてしまいますので、継続して記事を読んでもらえなくなります。

結果として PV 数も減ってしまい、  
検索エンジンからの評価も落ちてしまうのです。

なので、

自分にしか書けない記事、コピペ出来ないような経験であったり、  
個性・オリジナル性を出した記事も書いていく必要があるのです。

それが出来れば、ステージが高い人であっても考えた事がないことや、  
読んでいて面白いこともどこかに反映されるようになってくるからです。

人はみんな、同じ世界を見ているようで見ている世界は違いますし、  
その人特有の経験や個性が出ているのならその視点が反映されます。

といっても、個性であったりオリジナル性がどういうことか分からず、  
これらの言葉だけが先走ってしまい結局は没個性的になる場合が多くあります。

そうならしまったら、抽象的な難解な言葉を振り回して使っているだけで、  
中身はすっからかんの発言をしてしまっていることになりかねませんよね。

要は、言葉に自分だけの世界が付いていっているのかいないのか。

~~~~~

今回僕が見たチラシは、  
塾のチラシとして当然必要な事が書いてありました。

ヘッドコピーの出来はここではおいておくとして、  
僕は学習塾の集客のサポートなんかもやっているのですが  
その僕が見ても内容的になかなか良く出来たチラシです。

ただ、それだけで終わるのではなく  
塾長の挨拶でこんな事も書かれていました。

「俺は楽器も出来ないし、絵も描けない、家も建てられません。  
でも、人を作ることだけは得意です。」

その後こう続いています。

「～を出た生徒は生徒たちは卒業後、みんな生き生きとした青春を過ごし、  
学生のうちの大半が海外に渡ります。高校に合格させるためだけの塾ではなく、  
大きな夢を与える塾だからこそ、生徒たちの視野も世界にまで広がるのです～」

と。

僕自身高校生時にアメリカに短期留学していましたが、  
もしかしてこの先生に知らぬ間に少しは影響されたのかな？と思いつつ。笑

そういうのは今はおいてきますが、塾長の言葉から  
この塾にしか書けない個性が表れているのが分かるのでしょうか？

ほんの少しの差にすぎないんですが、  
わずか一つの単語に何を選択するかで、  
その人の個性であったり世界観が反映されるのです。

要は塾ビジネスもネットビジネスも教育ビジネスって点で共通項があるので、  
目的として理想世界を提示し、手段を提示しそこに連れていって点は同じです。

塾長の個性から、実現したい理想の世界を表現して、

それをきっかけに他の塾と差別化をはかっていくのです。

集客の入り口として塾長のこれまでの実績であったり、  
塾で指導する内容であったり、それらはもちろん大事です。

それがないと指導を仰ぐべき教師か否か、  
塾で何を指導していくのかが伝わらず生徒は迷ってしまうので。

ただ、大事なのですが、それ以上に、塾長の表現したい世界観に  
共感する生徒を募集しようとしているって点は更に大事になってきます。

学習塾って、塾が終わってしまえば  
生徒と塾長の関係が終わる事が多いですし、  
高校への進学塾であれば中学を卒業してしまえば  
リピーターになる事はありません。

大学受験予備校も、  
結局ビジネスとしたら大学受験に失敗して  
予備校生になってくれた方がお金は落としてくれますし、  
ビジネスとしたらその方が利益が出たりするんですね。

もし生徒が進学してしまえば、  
ビジネスとしてはそこで終わってしまいますし。

予備校側としたらまた新たな顧客を探してくる必要があるのです。

でも、

講義内容云々は当然として、その先生の事を好きになって  
(人としての意味) 生徒がついてきたらどうなるのでしょうか？



実際に、このチラシの塾長は、卒業後も生徒と旅行に行ったり遊びに行ったり、塾を卒業した生徒とも関係が切れていないのです。

今後大学受験指導をすれば生徒は付いてくるでしょうし、『徳』を高めるためのコンテンツ販売であったり、受験と関係のないコンテンツも販売して利益を出す事が可能です。(これを実際にするかどうかは別として)

政治学であったり、コミュニケーションのコンテンツを販売しても、その先生であればきっと売れるでしょう。

結局何が言いたいかと言うと、その人自身にファンが出来れば、幅を広げて他のコンテンツを販売する事も可能になります。

顧客単価を高くしてビジネスをしていく事が可能なのです。

アフィリエイトをしている人はどうでしょうか？

アフィリエイトの多くは自分自身があえて書く必要がない記事を書き、それでアクセスを必死に集めようとしています。

たしかにそれでアクセスは集まるのですが、その記事を見てファンになってくれる人はどの程度いるのでしょうか。

読者として役に立ったなあとは思いますが、そこから継続して読みたい場合ってかなり特別な場合です。

その記事を読んでメルマガ登録しようとも普通は思わないので。

つまり、入り口としても誰にでも書けるような事を、  
誰にでも書けるような切り口で書いていても仕方がないってこと。

同じ事を書くにしても、誰にでも書けるような内容だけでなく、  
個性からくる世界観で少し違った視点で魅せていく事が大事なのです。

『ネットビジネスは稼げそう』→『この人を参考にしよう』

ではなくて、

『この人が好き』→『この人がやっているならやってみよう』

に変えていく必要があるのです。

少しでもこれが意識出来れば、常に新規顧客を追い求める必要はなくなり  
結果として継続して利益を生むビジネスモデルを作る事が出来るのです。

まあ、実は今回話した事は情報発信に限る事ではないですし、  
日常生活に置き換えてみると意識出来ていることが多いと思うんです。

なので、それをネットビジネスにも当然当てはめるといえるか、  
ネットビジネスの世界でも"常識"のレベルまで持ってくる事が出来るなら、  
きっと情報発信が楽しくなって安定して稼げるようになると思います。

では、今日はこれくらいで失礼します。

何か質問や感想があれば、  
このメールに返信してくださいね。

有難うございました！

**【4月8日発行】**

どうも、%%name%%さん。

ゆうきんです。

2014も既に4分の1が終わって、  
そろそろお花見シーズンになってきました。

僕の近所の公園でも桜が咲き出しましたし、  
のんびりしたい時は桜を見て癒されています。笑

でもその反面、

つい最近「あけましておめでとう！」と言い  
初詣に行っていた気がするのですが、  
本当に時間が過ぎるのは早いなあと感じています。

ネットビジネスの業界を知らずに、  
大学院時代に目標としていた弁護士になって、  
今法曹界で働いていたら本当にどうなっていたんだろうかって。

正直考えただけで恐ろしいですし、ゾッとします。

弁護士になった後もいつかはこの業界を知っていたでしょうが、時代の流れに沿って良いタイミングで知れて良かったなと思っています。

もちろん、

僕の友人で弁護士になっている方は多くいますし、当然、人としては尊敬出来る人が多いです。

そうは言っても、人として尊敬出来るのかどうかと、その人が自由な生活を送っているかは全く別です。

どれだけ尊敬されようとも毎日ストレスと戦って、休日もありなく過酷な生活を続けられるのか？

って聞かれたら、

答えは即答で

「NO!!!!!!」です。笑

僕は月収 300 万も達成しましたし、今は毎月 300 万を超えているわけではないですが、好きな時に好きな額を稼げる程にはなっています。

毎日好きな映画を見たり恋人といつでも旅行に行ったりと、そんな暮らしを出来るようになって本当に幸せだなって。

%%name%%さんも、月収 100 万を稼げるようになったら、

ある程度自由な生活が出来るようになります。

ただ、

ほんの少し選択を誤っていたら  
今頃今の生活はなかったんだろうなあともしみじみ感じています。

ネットビジネスの可能性に一瞬で虜にされて、  
この業界に勇気を持って飛び込んだ2年前の自分を褒めてあげたいです。笑

もちろんネットビジネスだけが全てではありませんし、  
最初はサラリーマンをしながら副業でやっていくのもあります。

僕のコンサル生でも、最初はサラリーマンで、  
後で独立して自由になった人は何人もいます。

20代だけでなく、30代~50代でもそういう方は多くいます。

そう考えたらネットビジネスで稼ぐのに  
年齢ってほとんど関係ないなど。

挑戦する！っていう若い気持ちは必要ですけどね。

逆に、ネットビジネスで独立していたにも関わらず、  
サラリーマンの方が性に合うと思い  
逆戻りして副業でやっている方もいます。

毎日ストレスをためてでも決められた仕事をして、  
どうにか生活出来ればそれで良いと考えるのか、  
それともネットで情報発信をして仕組みを作り自由を目指すのか。

それはもちろん個人の自由ですし、  
どちらが人として素晴らしいかなどを延々と話すつもりは毛頭ありません。

ただ、同じような生活を出来る人が増えてくることで、  
もう少し幸せな社会になっていくのではないかと考えています。

テレビでニュースを見ている不幸なニュースばかりですし、  
政治は揚げ足を取ってその場しのぎの策ばかり、  
こんなんじゃいつまでたっても日本は良くならないでしょって。

こうなったら社会に頼るのではなく  
自分自身が稼ぐスキルを身につけ、まずは自分から変わっていくしかない。

でも、

僕は業界健全化とかはすることは出来ませんし  
業界の全ての人を稼がせ自由にするのは難しいですし考えていません。

今の僕はただ、ネットビジネスをして自由になっている一人の人間です。

影響力もさほど大きくないですし、  
ネット上では少し名の通ったゆうきんってだけです。

もしかしたら、社会にとってはその辺りの  
近所の学生と大して変わらないような存在かもしれません。笑

それでも、せめて目の前で苦しむ人にだけは救いの手を差し伸べて  
ネットで稼げるようになり自由になるお手伝いが出来たらなど。

今ではそう考えています。

僕がネットビジネスを始めた 2012 年は、  
僕たちのネット業界を少しでも健全化出来たら良いなとは思っていましたが、  
そのために僕は上を目指し続ける必要があると感じていましたが、

今ではせめて僕に助けを求めて来るような人にだけ、  
人生を変えるチャンスを与えたらなと思っています。

今はその為に上を目指し続ける必要がある。

その為に今年中に月収 1000 万を達成して背中を見せ、  
来年以降の更なるマーケティング構想を既に練っています。

それが今の僕の使命であって、  
今この瞬間に目指すべき"道"なのかなと思っています。

もしかしたら傲慢であって、  
思いあがっているだけなのかもしれません。

そうだとすると、  
情報発信では好きな事を発信して良いのですし  
それがお仕事になってしまうのです。

それに、

僕が自由になったのなら、  
僕を信じてくれる他の人にそのノウハウを教え自由にし、

一緒にビジネスの話をするのも楽しいことの一つです。

なので、%%name%%さんが稼いで自由になっていきたいのなら、  
近々そのために必要な僕の知識や知恵を教えていこうと思いますので、  
楽しみにしててください。

ちなみにこの業界では  
月収 10 万稼ぐことが最初の大きな難関なんですけど、  
月収 10 万を達成出来る実力があるなら、  
その報酬を月収 100 万にするのって案外簡単なんですわね。

なので次回はその為に必要な事であったり、  
何をすれば良いかをお話していきたいと思います。

では、今日はこれくらいで失礼します。

また今週中にメールしますね。

追伸 1:

フォローマティック XY が発売され、  
「ゆうきんさんはフォローマティック XY の特典って何かつけていますか？」  
と何人かから質問をいただきましたが、僕は特に新しい特典はつけていません。

ただ、これまでは  
フォローマティックの特典として TPA 参加権利をつけていましたが、  
今後はフォローマティック XY の特典として TPA 参加権利をつけます。

今後新しい特典を付ける事があるかもしれませんが、



その場合も、その時点で TPA に参加されている方には、  
全ての特典を配布しますのでご安心ください。

追伸 2:

ネットビジネスを初めから学びたいという人は、  
こちらの記事を参考にしてください。

前々からこういうまとめページが欲しい！  
との声をいただいていたのでまとめてみました。

<http://tabatayuki.net/netbusiness/5744/>

追伸 3:

春なので新しいことにでも挑戦しようかと思い、  
可能な限りメルマガを頻繁に更新しようかなと思います。  
(新しいことなのか？笑)

%%name%%さんがこの春、新しく挑戦することは何ですか？

今日のメルマガの感想や質問もお待ちしています！

**【4月14日発行】**

どうも、%%name%%さん

こんばんは。

ゆうきんです。

前回のメールで色々な感想を頂いたんですが

- ・今年の春は月収 **100** 万稼ぐ事に挑戦したいです
- ・今年こそは稼げるようになりたいです。
- ・一度諦めてしまったのですがもう一度やってみます！

こんな感じのメールを一番多く頂きました。

やっぱりみんな稼げるようになりたいんだなと思って。笑

そりゃお金稼ぎたくてこのメールを見ているわけで、  
言われなくても当然ですよ。

ただ、お金自体には価値がないという事は忘れないでください。

そのお金を使って何に手に入れたのか？

その手に入れたものに価値を見い出しただけなんです。

なので、価値を創り出す事が出来る人間は、  
お金をどんどん生み出す事が出来るんですね。

それこそ現金自動販売機人間なわけです。笑

ちょっと名前はナンセンスですけど、  
そういう価値を生み出す人間になるために、  
%%name%%さんは今後何をすべきなのか？

それを正しく判断出来る判断力・思考力があるなら、  
ネットで稼ぐことって簡単になるんですね。

ではでは、

今回は前回の続きという事で月収 10 万程度稼いでいる人が  
月収 100 万稼ぐために何をしたら良いか？  
という事についてお話していこうと思います。

まず、この業界って調べてもらえば分かるのですが、  
月収 10 万以上稼いでいる人って本当に多いです。

最近も僕のコンサル生の一人が最高月収を伸ばしていますし、  
月収 20 万や 30 万程度は案外簡単に突破出来るもんなんですね。

でも、問題は月収 100 万円です。

多くの人にとって月収 100 万稼いでいる人って  
本当に雲の上のような存在に感じて俺が稼げるわけない...  
と思う人も多いかもしれません。

それでもやっぱり、ネットビジネスをする以上、  
月収 100 万は稼げるようになりたいと思う人が多いでしょう。

僕は月収 100 万稼ぎ比較的豊かになりましたし、物欲はある程度解消され、  
精神的にもストレスからは解放される生活は出来るようになっています。

これまで家族にも冷たい目で見られていたとしても、  
月収 100 万を稼ぎ家族旅行をプレゼントしてあげたり、

ちょっとした記念日に何か送ってあげるのも良いです。

毎回プレゼントしていたらそれに慣れてしまうので、  
僕は不定期で家族に何かプレゼントをしています。笑

恋愛でいつも同じデートだったら  
ときめきがなくなるのと同じで原理です。

今回は一泊二日ですが家族旅行をプレゼントしました。

月収 **100** 万稼げるようになれば、  
これくらいはいつでもプレゼントできるようになります。

僕はお金が全てではないと思っていますが、  
お金である程度の事は解決出来るのは確かです。

お金がないと自分の心にも余裕が出来ませんし、  
何かあった時に大切な人を助けてあげる事が出来ません。

「後少しだけ収入があったら...」

なんて思ってもその時はもう遅いのです。

そんな事がないように、万が一の事が起こっても  
大切な人を助ける事が出来るようになります。

そのために月収 **100** 万は好きな時に稼げるようになりましょう。

僕は、自分だけじゃなく家族や大切な人も豊かにする事ができ  
幸せな人生を送るためのチケットが月収 100 万だと思っています。

%%name%%さんが今後の人生を一生一人過ごし、家族や子供、  
大切な人もいないのであれば月収 30 万くらいでも良いでしょう。

でも、そんなわけないですよ？

だって人間だから。

そんな人生って寂し過ぎますし、  
僕には耐えられません。

また、%%name%%さん一人で物欲も全くなければ、  
今は月収 30 万くらいでも普通の生活は出来てしまうかもしれません。

ただ、月収 30 万だと物欲を全て満たすことは出来ませんし、  
一度は物欲を満たすような生活をしたり自由な生活をしてみないと、  
自分が本当に望んでいる事は見えてこないと思うんです。

良く、お金が全てではないと言う人がいます。

そんな金金言うな！という人がいますが、

- ・お金が全てでないというならまずは大金を持ってみれば良いし
- ・物欲を我慢するとか言う前に欲しいものを全て買ってみれば良い
- ・自由が全てでないというならまずは自由になってみれば良い

・女性関係に不自由していたならまずは満足するまで満たしてしまえば良い

と思うんです。

ただ、月収 100 万稼ぐといっても

「よし、今日 100 万稼ごう！」

と勝手に稼げてしまう額ではないですし、

これまで何度も言っているように順序を踏む必要があります。

簡単に言えば、

月収 30→月収 100 万という順序があるんですね。

月収 10 万稼げる人は月収 30 万を簡単に稼げますし、

30 万をまず稼いでそれを最初の踏み台にして、

その後月収 100 万を稼いでいく事が出来るようになります。

もし現在 30 万以上稼いでいる人は簡単に月収 100 万を目指せますし、

それ以前の実績の人は 30 万稼げるようになって 100 万を目指すべきです。

では、月収 100 万を稼ぐためには何をしたらいいのか？

多くの人が月収 100 万を目標にしますが、

月収 100 万稼ぐとなると急に難しく感じる人が多いです。

でも、実は全然難しくないんですね。

僕も含め多くの月収 100 万を達成した人が行っている方法としては、情報発信をしながら、実績を構築した方法を指導していくという事。

つまり、指導者の立場に回ってお金を稼いでいく方法です。

アフィリエイトで稼いだのならそのノウハウを指導すれば良いし、輸入や輸出で稼いでいるならその方法を教えていくのも一つですし、せどり稼いでいるならその方法を教えていくこともあります。

(※ もちろん、月収 30 万稼ぐまでも情報発信は必要です)

ただ、注意すべきはそこで教えていくことってテクニックに終始したらいけないんですね。

小手先のテクニックを教えるだけなら、正直無限に方法は思いつきます。

小手先のテクニックって思いつく人にはすごく簡単ですから。

ちょっときわどいことも含めたら、今から日給 20~30 万くらい稼げるんじゃないかな？

やりませんが。

以前僕は A8 で小手先のテクニックを使って稼いだ事があるんですが、そういうことって真似されて参入者が増えてしまったらお終いなんです。

現に、僕が思いついた時はほとんど誰もやっていませんでしたが、今はやってる人が多くなりあまり稼げなくなりました。

(今でも少しは稼げるんですけど、もうやってません)

LINE を使ったノウハウなんですけどね。

ツイッターでのアフィリエイトに関しても、  
今はやってる人が多すぎて新規参入は難しいのと同じです。

ツイッターじゃないんですけど、  
一つで 2 万程度稼げる仕組みを僕が 50 個程度作って、  
その 50 個の仕組みを他人に管理させ、  
売り上げの 50% を貰うってのをやったりもしました。

それだけで月収 50 万稼げる仕組みだったわけです。  
(途中で参入者が多くなってしまい挫折しましたが。笑)

芸能記事を書いてブログにアクセスを集めるアフィリエイトも、  
結局はこれと同じだと思っています。

やっぱりこれらって自分で時間をかけてやるには勿体ない。

もちろん、そこから大事なことを学ぶことも出来ます。

キーワード選定であったり、  
季節によってお客さんが反応するキーワードが違ったりとか、  
今後情報発信をしていく上で役に立つ事もあるんですが、  
実はそういうことって非効率なんですわね。

最短で稼ごうと思うなら非常に非効率。

正直に言います。



もちろん僕はそういうノウハウに関しても精通していますが、  
月収 **100** 万稼ぐ程度ならそういうノウハウは一切必要ないです。笑

これは本当に多くの人が間違えてしまうところなんです、  
テクニックなしに情報発信を正しく続ければ月収 **100** 万は達成できます。

あ一言っちゃった。

誤解を恐れずに言ってますが、  
そう言っても間違いじゃないと言えるくらいです。

テクニックを極めても結局は短期決戦になってしまいますし、  
最初にそれに気付いた人が一気に稼いでしまっていて  
その後参入する人はもう遅くなる。

その後は参入者が多くなってしまって  
結局は稼げなくなってしまう結末です。

そんなビジネスに **10** 年後はありません。

で、こんな稼げない詐欺だー！って騒ぐ人が増えるんです。

もしテクニックで今だけ少し稼げるようになったとしても、  
**10** 年後どうするんですかって事？

そのノウハウの賞味期限が切れたら  
捨てるしかない不要なノウハウになってしまうわけです。

これから日本も欧米と同じように  
消費税が8%だけでなく10%や20%にもなっていきます。

これってかなり大きいですからね。

それに生まれた時から一人800万の借金を背負わされる国です。  
今の日本は。

おぎゃーって生まれた時から赤ちゃんでさえ借金800万。

どうなるんでしょうね。

これらから分かる通り、国になんて頼ることは出来ません。

だからこそ、何にも頼らず稼げる本質的なノウハウとスキルを  
今後身につけていかないと今の日本で10年後や20年後は迎えられません。

そう考えたらやっぱり、情報発信で稼いでいくことが  
一番長期的に見て安定しているなと思うんですね。

情報発信をすれば自動化の安定収入の仕組みも作れますし、  
その後の爆発収入を生む為の仕組み作りにもなります。

どちらかといえば、情報発信ビジネスをしていく大きな理由は  
爆発収入を生めるようになるってのが一番かなと思います。

それこそ僕は爆発的な収入をいつでも生めるスキルを目指し腕を磨いたので、いつの間にか自動化収入の仕組みも出来てしまっていたという感じです。

自動化の仕組みが自然と出来た後に、月収 100 万であったり月収 300 万をメール一通程度でいつでも稼げるようになるんです。

爆発的な収入（メール一通 100 万以上）目指す

↓

自動化の仕組みが出来てしまう。

↓

その後爆発的な収入も生めるようになる。

こんな感じかなと思っています。

それに、

自動化の仕組み作りってもちろん大事なのですが、月収 100 万以上の自動化の仕組みを作る事って難しいんです。

ある程度、そうですね、月収 30～50 万程度なら比較的簡単なのですが、それ以上の額になると急に難しくなります。

自動化の仕組みを作ったら仕組みの管理であったり、システムの管理をしないとイケません。

人を雇っているなら仕組みを継続して動かしてもらえよう、

その人のモチベーション管理も必要になります。

それに他人を雇って自動化の仕組みを作っている場合は、  
それこそ人が辞めてしてしまえば急に回らなくなります。

もし外注を育てて自動化の仕組みを作っていたなら、  
また最初から育て直す必要性が生じるので非常に骨が折れます。

でも、情報発信でいつでも月 **100** 万以上稼げるノウハウとスキルがあれば、  
いつか壊れてしまう自動化の仕組みに毎日びくびくする必要はないわけです。

精神的にもかなり楽になりますよね。

自動化の仕組みと違い、他人に依存することなく  
月収 **100** 万などもいつでも稼げるようになるからです。

そうなってしまうと、  
「ああ、今月はお金使い過ぎたし明後日にでも月収 **100** 万稼いでおこう！」  
ってことも出来るわけです。

これって凄いことだと思いませんか？

そもそも月収 **100** 万以上稼げるようになれば、  
**%%name%%**さんのノウハウとスキルが磨かれてきたわけですし、  
その後は更にどんどん大きな額も稼げるようになります。

それこそ、月収 100 万→月収 300 万→  
月収 1000 万→も目指せるようになるんです。

つまり、月収 100 万以上もいつでも稼げるようになるということ。

いつでも好きな時に好きなだけ稼げるスキル。  
それこそが、真の安定であり自由だと思うんです。

そのために必要な期間というのは  
人によってバラバラなわけです。

ただ、相対的な一定の努力を続けれる人なら、  
確実に達成出来るステージなんです。

僕が見てきてもったいないなあと思うのは、  
後もう一步踏み込めばそういう結果に繋がるのに...という人。

あと一步進んだ先には『宝』が埋まっているのに、  
その宝を見つける一步手前で辞めてしまう人が多いんです。

「なんであと一步頑張れないんだろうって...」

さすがに僕のコンサル生にはいないですが、  
聞いた話や僕に届く相談のメールを見るとそう思うわけです。

なので、今回は、後一步踏み出すために  
必要なノウハウについてお話します。

結果を出す僕のコンサル生と辞めてしまう人との違いから  
具体的に何が違うのか？について説明していこうと思います。

言ってしまうとコミュニティ論についてのお話です。

そのノウハウを必要としている人が多かったら話をしようと思いますので、  
もし%%name%%さんがそのノウハウを必要とするなら是非、

「必要とします!!!」と想いが伝わるくらい力強く  
返信で言ってください！  
(なんのセミナー？笑)

まあそれは冗談としても、

今回はせっきやく情報発信の大切さについてお話したので  
情報発信って難しそうと思い、まだ発信出来ていない人であっても、  
このメルマガに返信して発信する訓練をしてくださいね。

最初は大きな一歩を踏み出そうとせず  
返信という小さな一歩で良いんです。

まずは小さな一歩を繰り返すことで、いつか必ず  
結果に繋がる宝物が見つかるようになりますので。

ではでは、またいつも通り、  
色々な返信メールを楽しみにお待ちしております。

もちろん感想や質問でも大丈夫です。

それではありがとうございました！

【4月21日発行】

どうも、%%name%%さん。

こんばんは。

ゆうきんです。

前回の最後にコミュニティ論について話すと言ったので、  
今回は僕の考えるコミュニティについて話して少しみようと思います。

その前に、前回情報発信の重要性についてお話したのですが  
読者さんの一人がこのようなメールを送ってくれました。

-----  
情報発信についてなるほどなあと思ったのですが、  
情報発信するとなると最初はどうしても萎縮してしまいますし、  
トレンドやツイッターで稼いできただけの僕にも出来るのか不安です。

(中略)

今後もトレンド等で労働作業をしていくのは不安なので、  
早くメルマガなどを使った情報発信で稼げるようになりたいです。  
-----

確かに、これまで多くの人から  
トレンドやツイッターでは稼げたけど、  
情報発信するには自信がないという声を頂いています。

一人で情報発信していてもそういう人が多くいるので、  
僕はコミュニティが重要だと思っているんですね。

それにトレンドやツイッターの経験がなくても、  
情報発信から始めて月 **100** 万以上稼ぐことって全く難しくはないんです。

これはコミュニティに参加する側のメリットですが、  
やはり一人だとなかなか情報発信出来ないという人がいます。

情報発信することに対して敷居を高く感じてしまう人が多いですし、  
そんな場合にコミュニティに入っていれば、  
「みんながやってるし僕も、私もやってみよう！」

という流れになりやすい。

これは、本来一人だと赤信号で停まってしまうけど、  
みんなが渡りだしたらなぜか渡ってしまう事と同じですね。

これを社会的証明と言います。

周りのみんなが同じ行動をとると無意識に  
自分も同じ行動をとってしまうという原理です。

情報発信をしてみたいと思ってもなかなか発信できない場合は、  
コミュニティに参加して社会的証明を分かった上で利用する  
というのはありですね。



せつかくなので、コミュニティに参加する  
メリットを続けてお話します。

## ■コミュニティに参加するメリット

### 1. チームに参加することでの仲間作り

やはり参加する側のメリットで一番大きいのはこれです。

ネットビジネスをしていて何度も聞くのが、  
仲間も作らず一人でやっても孤独で寂しいし、  
稼げない時期が続くと本当に今のやり方が合っているのか迷ってしまうという事です。

一人でやるより、励まし合ったり相談しあったり、  
喜びを共有し合うような仲間が欲しいと考えるのはごく自然です。

人間である以上、結果が出たら嬉しいですし、  
誰かに報告したくなるのは当然ですから。

特に、マズローの親和欲求でも  
仲間を欲しいとの欲求は現れますし、  
安全欲求よりステージの高い人ほど仲間を求めます。

ここ 10 年くらいで、日本では SNS が大流行しています。

mixi に始まり、モバゲー、Gree、Twitter、Facebook...

海外では他の SNS も流行っていますが、日本ではこんな感じです。

この SNS が大流行していることから分かるように、  
多くの人は人との繋がりを求めています。

SNS でもグループがあったり、サークルが作られたり、  
リアルで交流する場が作られたりと。

このようにコミュニティで仲間を作るという事は、  
10年前から行われており今でも変わることなく行われています。

今後も SNS は流行り続けますし、ネットビジネスをする以上  
コミュニティの存在は欠かせないという事です。

そして、ネットビジネスでは情報発信をする事で、  
好きな時に好きなだけ稼ぐスキルを手にし自由を勝ち取れます。

なので、コミュニティを上手く使える人が、  
今後情報発信でも上手くいき自由になれる人なのです。

ネットビジネスの世界では  
スカイプチームを作る人が多いですし、  
僕も現在は一切募集していませんがチームを運営しています。

その中でチーム生同士が励まし合ったり  
お互いの弱い部分を補ってビジネスを進めていったりと、  
ネットビジネスをしている以上チームに参加することで  
得られるメリットは大きいのです。

一人でやるより仲間を作って活動する事で

お互い助け合い励まし合う事で、  
同じ目標に向かって切磋琢磨する事が出来ます。

それは結果として成功に繋がっているんですね。

また、チームはその主催者に一番近いコミュニティでもあるので、  
主催者の傍でみっちり学ぼうという場合も優れています。

稼げている人の行動や態度を、理屈だけでなく傍で感覚でも理解することで、  
稼げるようになる度合いもスピードも数段と速くなるんですね。

サッカーを DVD や教材で学ぶよりも、  
本田や香川が傍でボールを蹴るのを実際見て学び、  
感覚として吸収するという作業が加わった方が  
上達が早いのは言うまでもありません。

これとネットビジネスも全く同じなんです。

## 2.主催者がどのように運営していくかを学べる

ネットビジネスでコミュニティの存在が欠かせないとすると、  
%%name%%さんも今後コミュニティを運営することは必死になってきます。

アフィリエイトはチームの運営を苦手とする人が多いので  
チームは存在するけど全く活動していないスカイプチームが多いのですが、  
上手く運営しているチームに参加することで  
主催者がどのように運営していくか体験して学べます。

僕自身の事を話すと、上手くいっているチームだけでなく、

上手くいっていないチームにも参加してどのようなチームが上手くいき、  
どのようなチームが失敗するのかをこの目で見て学ぶことができました。

僕のチームは大人数をメンバーとして迎える事はありませんが、  
現に、モチベーションを上げるための工夫であったり  
チームを活発に運営していくためのエッセンスを凝縮して運営しています。

そのためチーム内でメンバー同士が交流する事もあり、  
仕事の依頼をし合ったり、励まし合ったりすることで、  
活発に活動していく事に繋がっているのです。

なので、僕はチームの運営に関しても多くの相談を受けますし、  
僕のチームに参加したいという人からの問い合わせを多く受けます。

現在は全て断らざるを得ないのが申し訳ないのですが、それほど、  
コミュニティを作るという事は大事になってきているのです。

成功するためには上手くいっている人の真似をするというのは必要ですが、  
真似をするにも真似をする方法があります。

これをモデリングと言いますが、  
日本人はこのモデリングが非常に下手で、  
USJの執行役員の方も日本人はモデリングが下手だと嘆いています。

特にコミュニティに関しては書籍や教材で学ぼうとしても難しいですし、  
実際にそのコミュニティに参加する事でしか分からない部分が強いです。

実際に参加してそのメンバーの一員になってみる事で、  
主催者のコミュニティ運営ノウハウについて学ぶ事が出来るのです。

## ■主催者側のメリット

あまり知られていないのが、主催者側のメリットです。

コミュニティでチームを運営するとなると、  
リーダーシップが必要なんじゃないか？

難しくて自分には無理なんじゃないか？  
と思う場合もあるかもしれません。

もちろん、

それを乗り越えるだけの強い精神力があるに越したことはないのですが、  
実際にコミュニティ運営ってそこまで精神力は必要じゃないんです。

精神力が弱くても運営していく時代性に合った方法もありますし、  
実は性格に応じた方法で楽しみながら運営していくことって可能なんですね。

で、そのコミュニティ運営ですが、  
主催者側のメリットも少し話してみようと思います。

### 1.メルマガ以上に質の高い教育を施す事が可能

メルマガを書いて情報発信するとなると、何度も見直して作成し、  
結局ここではステージをもっと抑えた発信をしないとなあとなる場合がありますし、  
僕の場合は原稿は出来上がったけど発行しなかったメルマガが数多くあります。

そういうメルマガって、メルマガで言うべき内容ではないなあとか、  
もう少し僕と近い媒体じゃないと受け入れられないだろうなあとか、

そういう理由で没になる場合が多いんです。

メルマガではメンバーのステージが違うので、  
上に合わせて発信するとごくごく一部の層にしか理解されませんし、  
メンバー同士の共通言語もないので最初から全て説明すると大変なので、  
メルマガで大勢に向けて発信する必要性を感じられなくなってきます。

しかし、そういう場合も自分の主催するチームなら  
前提知識をしっかり理解してもらった上で発信する事が可能なので、  
主催者側も気軽にノウハウを提供する事が出来るんですね。

それは結局、メルマガで言えないような  
濃いノウハウを提供する事にも繋がりますし、  
結果として濃い教育を施していく事になるのです。

また主催者はスカイプチャットなどで  
すぐにフィードバックを得る事が出来るので、  
自分の殻だけに閉じこもることはなくなります。

それによって、

企画を作るときも、今読者はどういう企画を求めているのか、  
今後自分の読者さんにどういうコンテンツを提供していくべきかが分かり、  
独り善がりでは売れない失敗する企画を作ることはなくなります。

フィードバックを得てプロモーションを行う事が出来るので、  
どう転んでも失敗しようがないのです。

## 2. ステージが上がりやすい

次に、自分に近いコアなコミュニティを作る場合には、  
コミュニティ参加メンバーと濃い対話をする事が出来ます。

なので、自分の思考や学んだノウハウを即発信出来るので  
実は主催者にとってアウトプットに優れている場なのです。

また、スカイプチームを作れば先程お話したように、  
即フィードバックをもらうことも出来るので  
今どういう情報が求められているかが分かり易いです。

主催者と参加者がお互い相互にコミュニケーションをとることで、  
主催者がノウハウを発信して、それをコミュニケーションを通じて  
研ぎ澄ましていくことも可能ということですね。

僕のスカイプチームに参加している人には良く言われますが、  
僕はチームで非常に濃いアウトプットをしているみたいです。

濃いコミュニティで発信すればそうなるのですが  
普段使用している情報発信の媒体（ツイッターやメルマガ）で  
同じように濃い発信をしても理解されない事が多いんですね。

例えば僕はツイッターでも情報発信をしているのですが、  
ツイッターって教育よりも集客の場としての役割が強いですし、  
使い方にもよりますが大衆向けの発信しか出来ない場合が多いです。

(Twitter: <https://twitter.com/yukimaron0305> )

見ていただいたら分かりますが、モチベーションを高めたり、  
どちらかと言えばマインド的な話が多くなってしまいます。

実践的なノウハウであったり、僕のブログで公開しているような  
前提的なノウハウを知っているような人に向けて発信すれば  
理解出来る層が極端に少なくなってしまうからです。

それだと集客の場としての役割を  
果たす事が難しくなってきますからね。

大衆向けの発信しか出来ないという事は、  
実践的な情報は発信し難いという事なんです。

例えば、

このようなコミュニティについての話をツイッター等で気軽に呟けないですし、  
(ツイッターで発信しても理解されないし、反応がないし、集客出来ない)  
メルマガで書くとしてもこのように多くの人に書くとなると気軽に発信出来ない。笑

メルマガはツイッターより濃い情報を発信出来ますが、  
ここまで言っても理解されないだろうなあってことは書けませんし、  
少人数だけでシェアしたい情報もメルマガでは発信出来ません。

ブランディングやライティング、クロージング、マーケティングについても、  
ツイッターでは発信は出来ませんし、メルマガでも発信すると時間がかかります。

しかし、少人数のコアなコミュニティでなら即発信する事が可能。

つまり、

自分自身に近いコミュニティでは気軽に発信する事が出来るので、  
濃い情報についてのアウトプットの鍛練に場になるという事です。

アウトプット時間的短縮の訓練にもなります。

そして、そのような即アウトプットをすることは、  
%%name%%さんのそのスキルを高める事にもなりますし、



それは結局ステージを高める事にもなるんです。

濃いコミュニティで発信したステージの高い内容を  
チーム内のメンバーで実践しメンバー内で周知させた上で、  
一年後、二年後にノウハウをまとめて抽象化し、  
メルマガなどで公開していくのは有りです。

そういう日々の鍛練によって技量を高め続ける事が、  
結果として月収 **100** 万以上を稼ぐ事に繋がります。

こう言うと難しく感じるかもしれませんが、  
%%name%%さんが信じれる仲間だけに気軽に話しかけるって感覚です。

信じれる仲間だけに話しかける場にするために、  
コアなコミュニティは  
誰でもメンバーとして受け入れてはいけないんですね。

それに、主催者も発信して即フィードバックが貰えるので、  
楽しみながらやっていく事が出来るんです。

僕のコンサル生でも上手くいっている人は  
コミュニティを上手く利用していますし、  
このコミュニティを作らずに上手くいっている人は少ないとも言えます。

今後情報発信ビジネスで更にコミュニティは大事になってきます。

更に、コミュニティを作ることでリピーターが出来やすいので、  
集客に苦しんでいる人にこそコミュニティは大事になってきます。

情報発信で上手くいかず辞めてしまう人の多くは、

このコミュニティ作りが上手くいかず新規顧客獲得ばかりに目がいて、  
いつでも好きな時に好きなだけ稼げるスキルが身に付かず辞めてしまうんです。

リピーターが出来る事で、毎月の報酬は安定してきますし、  
ネットからの収入がいつ激減するかに悩む必要はなくなります。

これは副業や本業でやっている人であっても同じです。

今は集客で上手くいっているとしても、  
テクニックだけに頼ったビジネスをしていれば  
いつ集客の仕組みが崩れビジネスが回らなくなるか分かりません。

そうならないためにも、  
今後コミュニティ運営スキルは必須になってくるのです。

コミュニティ運営スキルやコミュニティ運営ノウハウを身につければ、  
今後、月収 **100 万** はいつでも好きな時に稼げるようになってしまうのです。

そろそろ今回のお話は終わりにしようと思います。

前回のメールで「コミュニティについて聞きたい！」  
という声が予想以上に多かったので少し書いてみましたが、  
次回も何か聞きたい事がありましたらメールで送ってください。

コミュニティは短期的に見たら面倒だと思うかもしれませんが  
実際は面倒でなく楽しいですし、長期的にみればメリットばかりなので、  
上手く作成して運用出来るようになりましょう。

今回の内容を即実践して、  
コミュニティに反映してみてくださいね。

それでは今回はこれくらいで。

**【4月25日発行】**

どうも、%%name%%さん。

こんばんは。

ゆうきんです。

前回のメールは見ていただけましたでしょうか？

コミュニティについてお話しているので、  
コミュニティ運営で迷っている人や不安がある人には  
参考になるのではないかなと思います。

「僕もコミュニティの運営を試みたくなりました。」

「最近以前より多く発行してくれて嬉しいです！」

などのメールも届いたりして、笑  
情報発信していて良かったなと思えます。

(前までどれだけ発行してなかったんだって感じですよ。笑)

で、今回はこれまで読者さんからいただいた質問や相談の中から、  
これは話しておいたほうが良さそうだなと感じるものについて  
少しお話ししようと思います。

## ■ 偶然の縁と富が創る調和美

僕がこの業界に参入してからもうすぐ2年が立ちますし、その当時からある程度先の事は考えたりはしましたが、ここまで自由な生活を送れるようになるとは考えてもいませんでした。

正直に言ってしまうと、少し予想外だった事もあるので。

もちろんこの業界に参入当初からこの業界の頂点に上り詰める事は意識していましたが、可能だと根拠のない自信があったから参入したのはあります。

しかし、

僕自身最初は知識しかなく、経験は0でしたし、当時はこの業界で人脈も全くありませんでした。

なので、全ての一つひとつの決断が今の現在、そして現在の実績まで一つの線で繋がってきていると言えますし、一つ選択を誤っていたらこのステージまで辿り着く事もなかったと言えます。

そう考えたら、全ては繋がっていると言えるんですね。

僕が当時目指していた弁護士を諦めるという選択をしたのも、偶然購入した塾のノウハウが無料レポート作成時に役に立ったことも、あるセミナーが近所で主催されていたので初セミナーとして参加したところ、そこで出会った人とビジネスを出来るようになった事。

そこで出会った人からある方を紹介していただき、コンサルを受けるようになったことなど。

当時は偶然とも思えない事でしたが、今から考えると  
全ては繋がっていて必然だったんだなと思っています。

大昔から既に一つの絵に描かれていたかのようです。

人と人の出会いは本当に不思議です。

もし、ほんの少しでも当時の行動が違っていたり、  
発信する内容が僅かでも違っていたら"今"この現実  
は全く違うものになっていたかもしれないのです。

一瞬一瞬の決断が人生をも変えてしまうほどの、  
大きな一つの爪痕を残す程の力を持つ事があります。

そう考えたら、いつチャンスがやってきても、  
そのチャンスの波に即乗る事が出来るような  
準備と覚悟だけはしておきたいですね。

チャンスは疾風の如くやってくるものなのです。

僕は最近島根県に家族旅行で行ってきたのですが、  
その道中に足立美術館に寄って芸術に触れてきました。

足立美術館と言えば  
ミシュラン 3 つ星の庭園という事で有名ですが、

その美術館を創設した足立全康は、

偶然立ち寄ったバラック建ての骨董屋に掛っていた掛軸が気に入り、横山大観という画家の作品に一目惚れして大観の作品を買い漁り、大観の作品からイメージし庭園の一部を創り上げたようです。

その骨董屋に偶然立ち寄って大観の作品を手にとって、そこから大きな人生の物語が始まるようになったのです。

あの見る者全ての心を惹き付ける庭園は横山大観との偶然の出会いが重なっていたと考え、足立全康にとっても横山大観との偶然の縁がなかったとしたら今、世界的にも評価される美術館になっていないかもしれない。

僕がもし、

法科大学院卒業後に、今弁護士として働いていたり、ネット業界を怪しと思ひ敬遠し参入しようかどうか迷っていたり、偶然立ち寄った本屋で川島和正さんの本を見る事がなかったりしたら...今とは **180** 度違った人生が動き出していたかもしれません。

もしかしたら、

違った選択をする事で今のように自由で豊かな生活でなく、貧しくて余裕のない不安な生活になっていたかもしれません。

こうしてメルマガも発行する事がなく、僕たちの出会いも永遠になかったかもしれません。

コンサルタントとしてもコンサル生を誰一人として救う事が出来ず、豊かな生活を送れる人を一人として輩出する事もなかったかもしれない。

しかし、

当時は間違いだったと思うような選択も、  
矛盾するようで実は今現在に繋がっています。

つまり、人生における全ての出会いによる縁が、  
一つの新しい物語を創り出しているといえます。

こうやって僕たちが出会った偶然も一つの縁ですし、  
数あるメルマガの中からこうやって今僕のメールを  
今この瞬間に読んで頂いているのも奇跡とも言える事です。

なので、

僕は一点の曇りもなくこの御縁を一生の"宝"にしていきたいと、  
一人でも多くの人と今後も関わりを持っていきたいと想っています。

- ・ 出会った事がある方
- ・ 一度でもメールでやり取りをした方
- ・ スカイプで話した事がある方
- ・ 教材を購入されたり企画に参加された方
- ・ メルマガを受け取ってくださる方

僕は今後このような僕と関わってきた人や、  
僕を信じて付いてくれる人をこれまで以上に幸せにしていきたい。

これまでは僕の家族や身近な人を幸せにするのが精いっぱいでしたが、  
今年はその幅を少し広げて、僕と今後も関わっていきたいと考える人を  
一人でも多く救ったり、幸せにしていきたいと思っています。

これまでのコンサル生はもちろんの事として、  
僕と関わりたいと思う人も新しい仲間として助けていきたい。

そう想っているのです。

僕が2012年5月にこの業界に参入してから  
もう少しで2年が経ちます。

多くの人が毎年今年は行動の年、変化の年と言いますが、  
僕にとってこれまでの2年間は完全に準備の年だったのです。

自分自身や身近な人を守るという意味でも準備でしたし、  
実績を作ってノウハウやスキルを磨く為の準備をしてきました。

コンサルタントとしても自分の技量や器を磨いていき、  
結果を出させるための準備期間だったとも言えるのです。

また、磨いたノウハウやスキルを受け入れるだけの  
人格を磨くという意味でも準備期間だったと言えるのです。

もちろん、

僕は今後通過点として日本のこの業界で頂点に君臨するために、  
今以上にノウハウやスキル、その受け皿である人格を磨き続けます。

僕が頂点に君臨しリーダーとしての背中を見せ続けることで、  
僕の事を信じて付いてきてくれるコンサル生を守る事になるからです。

あつ苦しくて息苦しくてカッコ悪いと言うような人もいるかもしれませんが、  
僕は大切な人を守るためにならかつ悪くてもダサくても良いと思ってます。

バカにされても、批判されても、陰口を叩かれても、  
例えボロボロになってボロ雑巾のようになったとしても、



大切な人を守るために、僕はかっこ悪く泥臭く、それでも常に腕と人格を磨き頂点を目指し続けようと。

そう日々考えているのです。

僕はこの二年間で大切な人を必ず守れるように、新たな御縁をいつでも作って守る事が出来るように、その為の準備を淡々としてきました。

この一年間表立って行動することがほとんどなかったのは、そのためとも言えます。

**2012年**...自分の実績を作りスタートを切る為の準備期間

**2013年**...僕の大切な家族やコンサル生を守る為の準備期間

その結果、

僕は **2012年** 貯めた力を磨いてきて好きな時にメール一通で月収 **100万** を稼げるようになり、

**2013年** に多くのコンサル生を稼がせ、月収 **30万** 越えのコンサル生を多く輩出してきました。

今年から来年にかけてはメルマガとブログを使った情報発信で、月収 **100万** 以上稼ぐコンサル生を多く輩出し、月収 **1000万** 稼ぐコンサル生も輩出出来るのではないのでしょうか。

自分自身が稼ぐというだけでなく、コンサルタントとしての腕と自信、器も身につけてきたのです。

このように良い感じに準備が仕上がってきています。

そこで今は、

このようにやっとの事で準備が整ってきたからこそ、この二年間の準備期間で淡々と貯め込んだ来た僕の全てを放出する為の技量と決意が整ってきました。

ゆうきんにしては珍しく最近頻繁？にメールを送るのも、近々その決意の表明をしようと思っているからです。

次回はそれについて少しお伝え出来ると思うので、是非次回のメールは楽しみにしててください。

では、今回はこれくらいで失礼します。

**【4月29日】**

こんばんは、%%name%%さん。

ゆうきんです。

「今以上に結果が全ての世界で勝負してみたい」

最近僕の友人がこのような事を言っていました。

彼は某大手証券会社で働いていて、

20代半ばで課長まで伸びつめたサラリーマンです。

全国一位の売り上げも上げた事があるらしく、  
営業の成績はかなり優れていると言って良いでしょう。

友人の少ない僕が、頻繁にお酒を酌み交わす1人でもあります。笑

彼は仕事はある程度出来る上に良い奴で、  
自分の事より仲間を大事にするような熱い男です。

しかし、

優しすぎる性格を有するが故に、大学時代は、  
詐欺に巻き込まれてしまったり、女性には  
「優しすぎて男として見れない...」  
と、そんな辛い事を言われて振られたりもしていました。

そのたびに毎回相談にのって解決し励ましてきて、  
まあなんとも言えない感じだったのです。

大学時代の就職活動の時も、

彼「もし就職するならどこに就職する？」

と聞いてきて、

僕「んーもしするとしたら○○○○かな！」

と気分で答えたらそのままそこに就職してしまうくらい  
ノリの良さ面白さも兼ね備えています。

そんな彼も今では結婚し、

家族と幸せそうに過ごしていると思っていました。

最近までは...

そんな彼なのですが、  
以前大阪で久しぶりに会って飲んでいた時に、  
先程の言葉を言い出したのです。

さらに、

「楽しくない」

「独立したい」

と。

やっと独立したいと言いだしたかと思いましたが、  
そう言われた時は嬉しい半面少しびっくりしました。

彼は就職してから数年毎日苦しそうにしていますが、  
最近結婚したこともあり、  
僕としては今は幸せなのかと思っていたからです。

僕はサラリーマンでも個人でビジネスをしても、  
起業家であっても、幸せならどの生き方も正しいと思っています。

何をしていても楽しく幸せと思える人生を送るのが一番ですし、  
起業しない方が幸せならそれはそれで良いと思います。

しかし、そんな彼に話を聞くと仕事が楽しくなく

今の生活に疑問を持っているとのことでした。

結婚し家族が出来て、一家の大黒柱としての責任が生じたため、  
今のままでは今後の生活が少しずつ不安になってきたようなのです。

誰もが知る大手証券会社の課長でもそうなのです。

さらに、独立して、自分で全ての責任を負い、  
その対価として自由になれる生き方がしたかったと。

親友である僕がこんな自由な生活をしていたら、  
影響されてしまうのは当然です。笑

今の時代どれだけ優秀なサラリーマンであっても  
会社で働くとなれば自由とはかけ離れた生活になります。

どこかに雇われお金をいただくという事は、  
その雇い主に従属した関係になるのは当然です。

民法上もそう規定されているのです。

また、

今後は世間一般にエリートと呼ばれるような人も、  
ネットビジネス業界に光を求めて参入する時代です。

今の世の中曇っている箇所が多いかもしれませんが、  
眩しいほどに輝かしい光を放っている場所があるのも事実です。

僕も最近多くの人とお話しする機会があったのですが、  
どれだけリアルで成果を上げている人であっても、  
ネットビジネスに挑戦し結果を残したいと考えています。

今は本当に、この業界の転換期だと思います。

塞き止められていたダムの水が解放されたかのように、  
参入者がどっと入ってきています。

今のうちに力を蓄えて実績を残しておかないと、  
リアルで力のある人が今後次々と算入してきた時に、  
今実績がなかったり情報発信力がない人は淘汰されます。

つまり、

現段階で一つも自分の看板（実績）がない人は今後やばくなってくる

~~~~~  
~~~~~

ということです。

- ・月収 **100** 万稼ぎました！
- ・リアルビジネスで何億売り上げた経験があります！
- ・コンサル生を **100** 人以上抱えて多くの人を稼がせてきました
- ・世界の **50** ヶ国以上を旅して、マルチリンガルです。

こんな人はまあ大丈夫ですが、目立った実績もないそれ以外の人は  
どんどんやばくなっていくということを認識した方が良いです。

そろそろ危機感を持ってやっついていかないと、  
気付いた頃にはこの業界を去っていて、  
いつかこの業界を横目で見るという事になりかねません。

なので、そういう事がないように、  
そろそろ本気で結果を出せるような  
正しい環境に身を置いていきましょう。

以前のメールで僕の準備、技量、決意が整ってきたと言いましたが、  
今年に入ってから多くの方から要望を受けているので  
僕の上級新企画をそろそろ始めたいと思います。

僕はステップメールで  
自動化の仕組みに組み込んでいる初心者企画以外は、  
ここ1年新しい企画を一度もやっていません。

実に1年ぶりの僕の新企画なのです。

その企画は、単発で終わるようなテクニックでなく、  
長期的に稼げるスキルや思考を徹底して身につけてもらう為のものです。

1年ぶりの新企画なこともあり、僕にしては珍しく  
今回の新企画にはかなり力を入れています。

実は今年に入ってから今までずっと、  
少しずつその準備をしてきたのです（長っ笑）

次回以降そのベールを剥いでいこうと思うので、  
是非楽しみにしていただければと思います。

では、次回以降のメールを欠かさないように。

追伸：新企画の要望について

トレンドやテクニク的な稼ぎ方と違い、  
情報発信で長期間稼ぐための企画を始めます。

企画の構想はある程度出来上がっているのですが、  
僕にこのような事を教えてほしい等ありますか？

僕が考えていないような不安や期待等もあれば  
是非教えてほしいです。

「モチベーションが...」

「～な事に悩んでいる」

「～な仲間がほしい」

「～が不安だ」

でも OK です！

こういう事があったら良い！  
という事があれば是非教えてください。

要望が多ければ企画内容に反映していこうと思いますし、  
現段階で既に、他の企画を完全に凌駕する内容となっていますが、  
更に一人でも多くの人の悩みを解決する僕の最高傑作に仕上げていきます。



【5月1日発行】

どうも、%%name%%さん。

ゆうきんです。

先日新企画を始めるといったところ、  
予想以上に多くの方から要望を頂きました。

頂いたメールを少し取り上げてみます。

~~~~~

「ゆうきんさんが新企画を始めるという事で返信させて頂きました。

半年前まで他の方からアフィリエイトを学んでいたのですが  
結局途中で本業が忙しくなり挫折してしまいました。

一度挫折してしまっってこんな事を言うのはあれなんです  
今回はゆうきんさんがかなり力を入れているという事で  
どういう企画を打ち出すのか凄く楽しみです。

企画開始までの流れも自分の目を見て  
今後の糧にする為にも学んでみようと思います。

期待しています！」(Tさん)

「ゆうきんさん。こんばんは。  
TPA 企画に参加している〇〇と申します。

ゆうきんの TPA に参加し学んだおかげで、  
毎日3~5リストはとれるようになっています。

現在オプトインリストは少しずつ集まっているのですが、

その後の情報発信を絡めたマーケティングが苦手で報酬が伸び悩んでいます。

是非その辺りのマーケティングを掘り下げて指導して頂けると助かります。

新企画の方も楽しみにしています。」(Aさん)

「これまでトレンドをある程度やってきましたが、いつまでも今のままでは良くないので、そろそろ情報発信で稼げるようになりたいと思っています。

ゆうきんさんが情報発信を徹底して教えてくれる企画なら、僕と同じように多くの人も興味があるのではないのでしょうか。

僕はゆうきんさんと一度お話させていただいていますが、凄く誠実な方で知識が深く、これからもついていきたいと思っています。

僕はゆうきんさんの書く文章も好きですし、いつかはゆうきんさんと同じように不安のない自由な生活を送れるように頑張りたいです。」(Sさん)

~~~~~

みなさん僕の新企画を楽しみにされているようで、僕としてもこれから非常にやりがいがありますね。

多くの方に期待されている事が伝わるので、長い間準備してきた甲斐があります。笑

一人ひとりに少しコメントを加えると、

Tさんのように本業を持っている方って、一人だと途中で挫折してしまう方が非常に多いです。

僕のコンサル生の一人に元々はサラリーマンだったのですが、  
情報発信で先月（4月）に月収 50 万超えした方がいますが、  
そのような人はこの業界で見たらレアだったりします。

これには色々な原因があるのですが、  
一人ではモチベーションが続かなかったり、  
何をやっていけば良いか分からなくなるって場合が多いです。

毎日本業が忙しく情報発信にあまり時間がとれなかったりして、  
今後の希望より漠然とした不安が勝ってしまう事が本当に多い。

なので、

必要な方には僕がモチベーションの管理であったり、  
参加者が継続していけるよう時には何らかの強制力を伴った  
指導もしていけたらと考えています。

ある程度しっかりと継続出来る場合であれば、  
マーケティング構想を練り臨機応変に対応することで、  
月収 100 万以上稼げないわけがないのです。

しかし、

一人ではマーケティングの構想を練るのは難しいですし、  
変化するマーケティングに臨機応変に対応する事も難しいので、  
もちろん構想を一緒に練った上で臨機応変に対応していきますが、  
その上で継続可能であれば月収 100 万以上って意外と簡単なんです。

ネットビジネスにも色々な種類がありますし、  
その中のアフィリエイトも多種多様です。

自分に合った方法を早く見つけて実践に移していかないと、  
何をしたら良いか迷ってしまい他のモノに目移りしてしまいます。

最初に色んな事に手を出してしまうくらい危険な事はありません。

メルマガやブログで何を情報発信するかを絞ってしまえば、  
アフィリエイトをしても情報販売をしても構わないのです。

もちろん僕が一年ぶりにやる以上は、  
それらを全て教えていく最高の企画にするつもりです。

次に A さん。

A さんは、僕の TPA 企画に参加されている方で、  
僕が TPA で教えている内容はしっかりと実践して、  
その都度ここは上手く行ってここが上手くいかなくて...  
と、良く実践した内容を報告をして頂ける方です。

集客って仕組みが出来てしまうと案外簡単なんですけど、  
その後の教育であったり、プロモーションをしっかりやらないと  
マネタイズが難しく感じることもあるのでそこを悩んでいるようです。

ただし、集客が出来ているなら自動化の仕組み作りも、  
爆発収入をいつでも生み出す事も可能になってきます。

今後早い段階で月収 100 万を達成していくでしょうね。

最後に S さんですが、S さんのようにトレンドをやっているけど、  
そろそろ情報発信するノウハウを学びたいという人は本当に多いです。

そのような人の話を聞いていると、トレンドは労働収入なので、  
今のままだと漠然とした不安に付きまといられるので、  
早く情報発信に移りたいという人が非常に多く感じます。

また、トレンドは急にペナルティをくらってしまい  
これまで月 10 万稼いでいても急に報酬が 0 になる人も多くいます。

自分が苦労して作成してきたサイトがペナルティをくらって、  
報酬が今月からいきなり 0 になるというのは非常に辛いです。

トレンドアフィリエイトやサイトアフィリエイトのように Google に依存していたら  
結局は Google が全てを支配する領域でビジネスをしていくしかなく、  
守ってばかりで積極果敢な姿勢が失われてきます。

特に安定して稼げるようになってきたと思ったら、  
急にペナルティ等が原因でサイトが飛ばされたり...

少し稼いで独立した人であれば、急に報酬が 0 になれば、  
生活の不安も生まれやりきれない思いをする事もあるかと思います。

だからこそ、Google の気分や運に左右されたり、  
Google に支配されたビジネスをしていくのではなく  
今後は %%name%% さんが舵を取り、長年に渡って安定して  
稼いでいける仕組み作りが必要となってくるのです。

その為には情報発信で稼ぐノウハウが必須になりますし、  
今のままでは %%name%% さんも、S さんがいうように  
不安から解放された自由な生活をする事は難しくなってきます。

SEO や量産、他の者が支配する領域から離れて  
自分が主導的立場に立ち情報発信媒体を育てていくことは、  
月収 100 万をいつでも好きな時に稼げることと同義であり、  
それは自由で不安のない生き方をする事に繋がっているのです。

なので、今回の新企画では、

『一時的に稼いでハイ終しまい』のような内容でなく、  
今後長期的に稼ぎ続ける為に必要な知識や知恵、経験、  
稼ぐ感覚を身につけてもらう為の内容にしていく予定です。

これらを身につけることで月収 100 万をいつでも好きな時に稼げるような  
技量と器量が磨かれてくるので、是非身につけていただければと思います。

また、

新企画は僕が一人ひとりとコミュニケーションをとりながら、  
その人に応じた方法で最短で稼げる道を創るものを予定しています。

一人ひとりとコミュニケーションを取りながらやっていくので、  
もちろんアフィリエイトでも情報販売でも、  
どちらで実績を作っても構いません。

稼ぐ系なのかそれ以外なのかについても  
不安があれば僕と話しながら進めていきますし、  
おススメなのは僕と同じ稼ぐ系でやっていく事ですが、  
それ以外でも問題ありません。

頂上までの道がたとえ違っていたとしても、最終的には  
僕と同じステージまで辿り着いて成功してもらうという企画です。

ただ、僕は稼ぐ系のアフィリエイトや情報販売が得意なので、僕と同じ方法を望む場合は同じ方法で稼げるようになってもらいます。

参加者には、まずは月収 100 万を稼げるようになってもらい、その後僕と同じである月収 300 万、更には月収で 1000 万もいつか稼げる感覚を身につけてもらいます。

まずは月収で 100 万を目指し、次に月収 300 万、1000 万も今は見えないとしてもそのステージまで必ず辿り着きましょう。

これらはコミュニケーションという僕とのやり取りを通じて実現出来るので、どんどんコミュニケーションをとっていききたいですね。

なので、前回何か要望があれば送るようお願いした理由というのも、要望については是非コミュニケーションをとりたかったからなんです。

しかし、前回メールを送ってみて分かった通り、ここまで希望者からの要望等のメッセージが多いのであれば全ての人に返せないなのでやり方を変える必要があります。

期待されているにも関わらず不完全な企画を世に出したくはないですし、一年ぶりに僕の全てを出す以上、予想を超える最高の内容に仕上げたいですね。

その為、どうしようか少し考えていたのですが、一度アンケートをとってみようかなと思います。

現時点で興味を持ってきている人の人数で

今後企画が変わる可能性も出てくるので。

なので、

現時点で興味を持っている人の人数を把握するために、  
少しでも僕の情報発信で稼ぐ新企画に興味がありましたら  
下記の URL をクリックし協力して一緒に企画を作っていきませんか？

<http://tabatayuki.net/questionnaire>

(クリックすると僕のブログに飛びます)

おおざっぱですが希望者の人数を把握して、  
新企画参加者を成功へ導くベストな環境を作る為なので、  
是非ご協力いただければ幸いです。

興味がある人の人数が少しでも多ければ多いほど  
完成度の高い内容になっていくと思いますし、  
アンケートで興味がある人の人数を考慮した上で  
次回以降徐々に企画を完成に近付けて行こうと思います。

また、希望等がありましたら  
今後も企画内容に可能な限り反映していきますので、  
引き続きこのメールに返信しお伝えして頂ければと思います。

では、また次回のメールをお待ちください。

**【5月5日】**

どうも、%%name%%さん。



ゆうきんです。

前回のメルマガで僕の新企画に興味がある方に向けてアンケートを取りましたが、**100**名以上の方が僕の新企画に興味を持っているとの結果が出ました。

ここまで期待されているとなると、僕としても非常にワクワクしますし遣り甲斐があります。

僕の集大成としてみなさんの期待に答える為にも、最初で最後の伝説の企画にしていきたいですね。

参加される場合は%%name%%さんもこの物語の登場人物になるわけで、参加者同士のコミュニティも作っていくのでどのような物語のページが開かれていくか楽しみです。

しかし、

今回の新企画は僕が情報発信を徹底して指導する内容なので、僕の労力との関係で極めて少人数に限定しようと思っているので期待されている方の大半は参加出来ない事になってしまうのが残念でもあります。

それでも参加された方の人生は、コンサルタントである僕が責任を負うくらいの意気込みでやっていこうと思っていますので、本物の実力を身につけたい方は是非楽しみにしててくださいね。

以前からですが、現在たくさんの要望や相談メールを頂いております。

一つは、

まだ月収 30 万であったり最初の実績がないけど、  
それでも大丈夫ですか？というもの。

もちろんこの企画では一つの通過点として  
情報発信で月収 100 万を目指してもらいますが、  
現時点で稼げていないとしても最初の実績を作り、

まずは月収 30 万→その後月収 100 万を超えてもらうために、  
一人一人に応じた戦略、戦術をオーダーメイドで作っていきます。

なので、現時点で最初の実績がない人であっても問題ありませんし、  
ある程度稼いでいる方だけが参加出来る企画というわけではありません。

僕のコンサル期間で月収 100 万を稼ぎたいという強い意志があるなら、  
初心者でも、ある程度稼いでいる方でも更に大きく稼げる内容になっています。

次に多かった質問や相談としては、

他のアフィリエイトや輸入の塾に参加していますが問題ないですか？  
というものです。

他の塾がどういう内容か分かりませんが  
正直情報弱者を狙った稼げない塾が多いですし、  
塾に対しては僕個人としてはあまり良い印象を抱いておりません。

今回の企画はこれまでの高額塾の既成概念とは  
全く次元が違う内容になっていますし、  
僕がこれから業界の塾のイメージを一変しようとも思っています。

これまで塾に参加されてきた方にとっては、  
これまでの塾の概念を完全に破壊するような、  
そんな内容になっているのではないのでしょうか。

なので、

%%name%%さんが塾に参加されていた場合は  
他の塾と比べて内容が圧倒的で驚くかもしれませんが、  
僕としては本気で稼がせたいという意気込みの現れなので  
是非楽しみにしていて下さい。

アフィリエイトの塾に参加されていた場合には  
そのノウハウと僕のノウハウが結合し稼ぐスピードは加速しますし、  
そのノウハウを活かした稼ぎ方をワンツーマンで構想していきます。

また、輸入等の塾に入っている場合もそちらを活かし情報発信をして、  
収入の桁を一桁上げて行くことも可能です。

なので、そういう方も安心してついてきて下さい。

僕自身も実は塾に入ったりしていましたが、  
ノウハウを一度ポンと渡してお終いという塾が多いので、  
%%name%%さんが初心者の場合、これだけではどうしたら良いかちょっと...  
と思うような事も多いかと思います。

稼げる人はノウハウをポンと渡されただけで稼げてしまうのですが、  
そうで無い人が大半なのでこれまでの塾はあまりおススメ出来ないんです。

もちろんノウハウが素晴らしい塾もありますけどね。

高額塾もノウハウ自体は役に立つ場合もあるので、  
どうやって自分の中に落とし込み実践していくかが大事です。

受け取ったノウハウを実践レベルに昇華する事が大事であって、  
多くの人はこれが出来ないから困っているんです。

今回の新企画は、僕の初めての塾でもあります。

塾と言っても、最初にノウハウを全て渡して  
「はいこれでお終い！」というような塾ではなく、  
消化不良にならないように  
定期的にノウハウを配布していく塾です。

それに、ノウハウを定期的に配布するだけでなく、  
どうやって%%name%%さんのマーケティングに当てはめていくか、  
%%name%%さんの情報発信に活かしていくかを一緒に考えて行きます。

最短で結果を出す事ももちろん視野に入れた上で、  
今後長期的に稼いでいくにはどうしたら良いかを構想していくものです。

多くの塾では塾長からのコンサルティングであったり  
直接サポートというのは回数が限られていたりしますし、  
主催者以外のバイトやスタッフからのサポートしか受けれないという塾が多いです。

もしくは別料金を払わないと受けれないという場合も多いのです。

塾長に近付きたくて塾に参加したのに、  
バイトやスタッフからのサポートがほとんどでは、  
一人一人に応じた稼ぎ方を見つける事は難しくなってきます。

塾を運営している方もビジネスなので利益を出していく必要があるのですが、  
数百人という多くの塾生を集めてサポートが一人一人に行き渡るわけがないんです。

それで塾の費用が1人30~40万で、  
数百人集めて数千万~数億利益を出したとしても、  
それって正直どうなの？って思います。

参加者はその塾に人生をかけている人もいますし、  
なけなしのお金を払って参加している人や、  
家族や友人からお金を借りて参加している人もいます。

分割で参加しているような方であったら、  
毎月の支出を切り詰めて参加している場合もあるのです。

参加者一人一人の背後の人生を考えたら、  
僕はそのようなやり方には疑問を感じます。

塾を運営し、更にコンサルタントとしてやっていくには、  
その人の人生だけでなく、その人の家族であったり  
守るべき大切な人の人生も背負う程の覚悟が必要なのです。

僕は、そこまで考えてしまうので  
参加者が成功出来ないのは見ていて辛いので、  
塾を運営する以上は徹底サポートはつけるべきだと思うんです。

それが塾を運営する主催者の覚悟の表明であって、  
さらに参加者を稼がす為の責任かなと思っています。

なので、僕の今回の新企画は塾でありながら  
主催者である僕からのマンツーマン徹底コンサルもついていますし、  
コンサル期間も半年から10ヶ月程度を予定しています。

僕は月収 100 万を 5 ヶ月で突破しましたし、  
正直僕が徹底コンサルするとなると 5 ヶ月程度でも十分なのですが、  
一人一人進捗のスピードも違うので半年から 10 ヶ月程度を予定しています。

それによって、

月収 100 万をいつでも好きな時に稼げるスキルを身につけていただき、  
%%name%%さんには収入をコントロール出来るようになっていただきます。

それはつまり、

%%name%%さんはこの企画から新しい人生の物語を創り出すわけですし、  
参加しない他の人と比べて今後収入面で大きく差をつける事が出来るんです。

そのため僕としてもかなりの労力と時間を  
%%name%%さんとのワンツーマンの指導で消費することになるので、  
参加費用はサラリーマンの月収 1 ヶ月分程度を予定しています。

世間一般から言えば安くはないですが、  
僕と同じステージに引き上がる為の費用としては  
破格ではないでしょうか。

僕は月収 100 万を超えてからは以前は想像も出来なかった  
豊かで自由な生活を出来るようになりましたし、  
もし僕に子供が生まれても新しい生き方の一つとして、  
メルマガやブログを使った情報発信で生きていくという生き方を  
是非教えていきたいなと思っています。

世の中には学校では教わらない生き方もあるという事を  
いつか生まれて来る僕の子供にも伝えていきたい。

そのためにも、今は%%name%%を含めた一人でも多くの人を、  
僕のこの新企画で稼げるようにして自由にしていく義務があると思っています。

それが、今後いつか生まれて来る僕の子供であったり、  
次世代の新しい教育という視点で考えると重要だと思うからです。

では、今回の内容はこれくらいにします。

5月中には塾とコンサルがセットの新企画の募集を開始しますので、  
お待たせしている場合は申し訳ありませんがもう少しお待ちください。

開始時期がだんだん迫ってきましたが、  
また次回も詳しい内容であったり  
頂いた質問や相談内容にも可能な限り答えていこうと思います。

なので、この企画で分からない事や相談事があれば、  
引き続き遠慮なくメールで聞いていただければと思います。

是非、僕たちで業界屈指のコミュニティを作り、  
人生を変える最高の時間を共にしていきましょう！

いつも最後まで読んでいただきまして  
ありがとうございます。

**【5月8日】**

どうも、%%name%%さん。

ゆうきんです。

以前からお伝えしてきた  
コンサル企画公開の日が刻々と近付いてきました。

もう来月である6月からは新生コンサル生と共に、  
新たな船出をしていると考えると非常に楽しみです。

6月からはサッカーワールドカップも始まる事ですし、  
日本代表がワールドカップという最高峰のステージで挑戦していくように、  
僕たちも共に大きな同じ舞台で挑戦出来る水無月になると良いですね。

少し疑問に思っている人がいるようでしたので  
今回の新企画はどういう目的か？について簡単にお話しておく、  
僕のようにメール一通で100万であったり、メール二通で300万稼いだりを  
僕たちにとって当たり前前の基準とする事にあります。

つまり、

僕と全く同じステージに辿り着いて  
収入を完全にコントロール出来るようになってもらうということ。

そうなることで、多くの人が目標としているような  
全てのしがらみから解放された真の自由が手に入るのではないのでしょうか。

トレンドやサイトアフィリで毎日何記事も更新をし続け、  
数百記事を作成しやっと月収数万稼いでいるだけの人には  
一生到達する事が出来ない額を一瞬で稼げるようになるという事です。

もちろん情報発信で稼げるようになれば  
それだけ自由な時間も増えていくことになりまし、



僕のように浮いた時間で大切な人と旅行をしたり  
自分を更に磨くための体験や経験を積む為時間を使うのもあります。

要は、やりたい事は曜日や時間も気にせず  
なんでも出来るようになるという事です。

%%name%%さんのステージが上がれば上がるほど  
作業量も作業時間も少なくなっていくますし、  
自由な時間が増えるというのが情報発信は魅了ですね。

もちろんですが、このネットビジネス業界の多くの人は、  
そのようなステージに到達しているとは到底思えません。

月収 100 万を稼いだり月収数百万稼ぐような実績者は多いのですが、  
それらの人がメール一通で 100 万稼げるような新しいステージを  
常識化しているとは言えないからです。

なので、

その為に今年に入ってから地下で準備をしてきた僕が、  
業界の基準を上げるためにも表に出て、メール一通で 100 万という  
新しい常識の世界を見せていこうと思っているのです。

ただ、僕はこのネットビジネスの業界に参入してから 2 年間、  
常に自らの知的欲求を満たし、自己投資し続け学んできたので、  
この 2 年間で学んできた知識とノウハウ、体験は膨大なものです。

僕と同じステージに到達しメール一通で 100 万を常識化するには、  
僕の知識やノウハウ・体験の全てを受け取り、僕の全てを継承する  
必要があるので、今のうちに心の準備だけはしておいて下さいね。

そのため心の準備さえ出来るなら、僕が必ずメール一通で 100 万、つまり月収 100 万以上のステージに徹底指導で意地でも連れていきます。

僕もその間は自分の自由を犠牲にしても  
%%name%%さんの徹底指導に全力を注いでいくので、  
本気で収入の桁を変えたい人は是非ついてきて下さいね。

ちょっと待って！

そこまでやってくれるとしたら、  
ゆうきんの自由な時間はどうするの？

との声が聞こえそうですが...

このコンサル企画の開催期間である 6 ヶ月から 10 ヶ月間、  
(6 月から開始しますが期間は後日お伝えいたします)  
僕の徹底指導で僕の全てを継承していくわけですから、  
関わった方は僕の大事なコンサル生であり仲間になるわけです。

なので、

その間は例え僕の自由がなくなる程、徹底指導に時間を割いたとしても、  
それで関わったコンサル生が稼げるようになるならそれが一番嬉しいんです。

自分が稼げるようになるよりは、  
やはり守るべき身近な人であったり大切なコンサル生が  
稼げるようになれば一番やって良かったと思えるので。

僕の性格上、自分を犠牲にしても周りの人を守りたくなってしまうので  
今回は最初で最後になるでしょうから、僕の人生でコンサル生の為に全ての時間を使う

という機会が一度くらいあっても良いのではないのでしょうか？

僕のコンサルを受けたいとのお問い合わせが増えてきましたし、今年に入ってからコンサルの依頼をずっと断ってきたのですが、今回は僕のやる気と全てを継承したい意思が高まってきているので、その機会だと思って受け取って頂ければ幸いです。

これが僕の素直な気持ちです。

「そろそろ内容を聞かせてくれ！」という声が聞こえてきそうなので、今決まっている範囲ですが、コンサル企画の内容をお話しようと思います。

この企画では、僕が%%name%%さんのレターやメルマガを徹底添削して、爆発収入であるメール一通で **100** 万であったり、ネットで独立出来る程度の安定収入を得られるようにしていきます。

僕のメルマガは成約率で **15%** を優に超えていますし、それだけあればいつでも月収 **100** 万稼ぎ出せるのは当然として、更にサラリーマンが独立出来るには十分な安定収入も得られるようになります。

これは僕のレターやメルマガの成約率が高いことが原因なのですが、僕が何度も添削することでこれらの成約率を極限まで高めるので、同じだけの結果が出ない方が難しくなってきます。

さらにそれだけでなく、普段のブログや SNS の情報発信の内容も添削し、この場合はこう書いたり発信した方が反応とれ成約に繋がるであったり、SEO やターゲットティングも考慮したらこの記事はこう書いた方がアクセスは集まりリストも採れるようになるのであったりを指導していきます。

もちろん集客やコピーライティング、DRM、ブランディング、クロージング、コミュニティ、コンサルティング等の総合力が当然必要になってくるのですが、僕が知り得るそれらの全てをお教えしていくのでご安心下さい。

更に、何らかのプロモーションをする場合には、  
確実にプロモーションを成功させ月収 **100** 万であったり  
それ以上のステージの方には僕のように月収 **300** 万も稼ぎ出せるような  
失敗しようがないプロモーションを僕が監修しながらやっていきます。

一人でプロモーションをやっていけば、  
他人の見様見真似になりやり方も表面しか見ていないので上手くいかず  
結局売れなかったという事が往々にしてあるのですが、  
僕がしっかりコンサルしてやっていく以上そんな失敗は起こしません。

なので...

なのでと言えば少し可笑しいですが、  
大船に乗ったつもりでいて頂ければ大丈夫です。

現に僕は、直近で言えば **100** 少しのリスト数しか有していないコンサル生にも、  
月収 **50** 万以上を稼がせていますし（正確には **58** 万）、  
**200** リストあれば月収 **100** 万も超えるだけのコンサル力をつけています。

僕はこのコンサル期間で自分の腕も磨きながら更に多くの人を稼がせますし、  
マンツーマン指導で月収 **100** 万でなく僕と同じステージまで引き上げます。

努力している人の努力が報われて結果に繋がり、  
一人一人の輝く一面を最大限引き出して磨いていけるような  
そんなコンサルをこれからもどんどんしていこうと思っています。

僕のコンサル生には一度稼いで終わってしまうようなことはなく、  
今後も将来に渡って長期的に輝き稼ぎ続ける事が出来るような、  
そのような実力を培っていってまいります。

それによって、コンサル期間が終了した時には、  
コンサル生一人一人が人としての生き方の美学を貫きながら、  
まずは月収 **100 万** を稼ぎ成功に近付きながら、自由であり不安のない  
ストレスから解放された人生を送れるようになって頂きます。

自由な未来を獲得する為、  
僕や新たな仲間と共に切磋琢磨し高めあい、  
残りの **2014 年** と **2015 年** を共に過ごしていきましょう！

追伸:

現在要望をまとめ企画を詰めていますので、  
まとめ次第詳細も発表出来るかと思えます。

興味があれば楽しみにして下さい。

追伸 2:

最近僕の事を知ったという場合もあると思うので、  
今回はメール講座以外の最近のメールを  
**PDF 形式**で全てお渡ししようと思えます。

追伸 3:

コンサル企画の要望はもう少しだけ受け付けるので、  
最近僕のメールを読み出した場合であっても、  
もし要望があれば遠慮なくどんどん送って下さいね。

今以上の豊かな人生を目指し共に進んで行きましょう！

ゆうきん